



100  
YEARS



## Technical Sales Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst betreuen Sie internationale Vertriebsgebiete mit Auftragsingang, Umsatz- und Ertragsverantwortung
- Systematische Marktbearbeitung in unseren Branchen
- Erschließen von Marktpotentialen durch Identifizierung neuer Anwendungen mit EPC- und OEM-Kunden
- Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen in Koordination mit den anderen Fachabteilungen
- Beratung bei technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Verhandlung von Angeboten und Projekten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Project Management Office

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches Studium, Techniker, technische oder kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte und Investitionsgüter von mindestens 3 Jahren
- Kenntnisse von Prozesskomponenten der Grundstoffindustrien und Weiterverarbeitenden Industrien von Vorteil
- Kenntnisse im Projektmanagement und Key Account Management mit Gebiets- und Budgetverantwortung
- Fähigkeit in vernetzten Teams zu arbeiten
- Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Organisationsvermögen
- Englisch & Deutsch verhandlungssicher in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil (z.B. Spanisch, Französisch, Russisch)
- Hohe Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (40 - 60 %)
- Sicherer Umgang mit gängiger ERP-Software, MS-Office, MS-Teams

### Unsere Leistungen

- Attraktives Gehalt und Erfolgsbeteiligung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag sowie flexible und geregelte Arbeitszeiten
- Home-Office
- Internationale Arbeitsatmosphäre und kollegiales Betriebsklima
- Übernahme eines etablierten Kundenstammes

### 100 Jahre – Immer in Bewegung

Seit über 100 Jahren beschäftigt sich Kalenborn mit dem Massivschutz vor Verschleiß.

Unsere Kunden bewegen täglich Millionen Tonnen Material in unterschiedlicher Beschaffenheit und über verschiedene Förderwege. Diese Rohstoffe, vom Rohgestein bis zum Recyclingmaterial verursachen einen enormen Verschleiß in den Anlagenkomponenten und Rohrsystemen.

Wir machen diese widerstandsfähig, erhöhen ihre Belastbarkeit und stellen eine störungsfreie Funktion der Gesamtanlage nachhaltig sicher.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, bevorzugt per E-Mail an:**

Kalenborn Kalprotect GmbH & Co KG • Herr Jörg Pitzen  
Asbacher Str. 50 • 53560 Vettelschoss  
bewerbung@kalenborn.com • Tel. (0 26 45) 18 -181